

## Evaluarea impactului modificărilor legislative recente asupra distribuției și disponibilității produselor medicinale veterinare

### Assessing the impact of recent legislative changes on the distribution and availability of veterinary medicinal products

Paul Chițonu

Șef Departament Marketing & Vânzări ROMVAC Company SA

E-mail: [marketing@romvac.ro](mailto:marketing@romvac.ro)

**Cuvinte cheie:** legislative, produse a.u.v., distribuție medicamente.

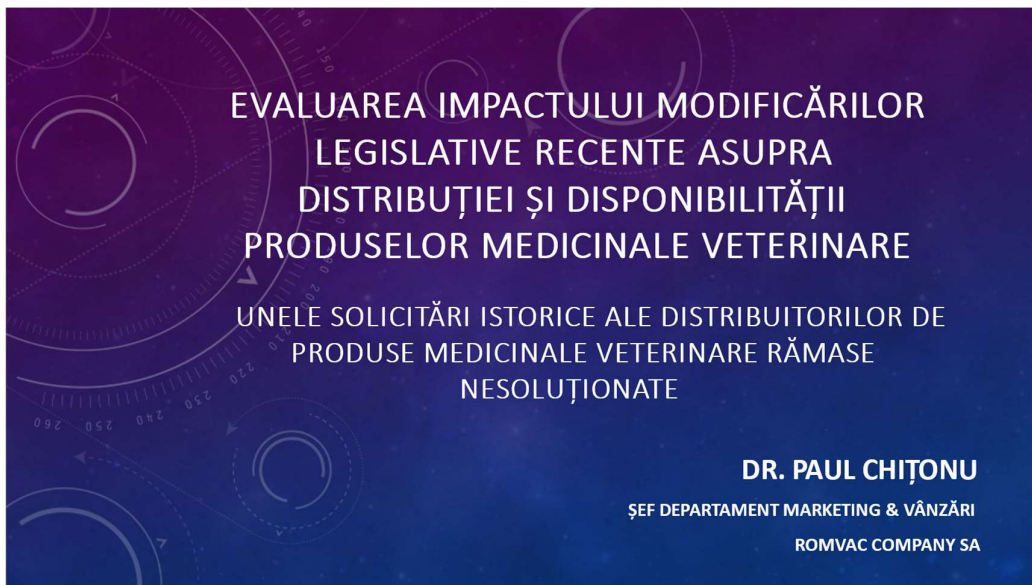
**Key words:** legislation, a.u.v. products, drug distribution.

#### Rezumat

Prezentarea de față face o scurtă prezentare a impactului pe care le-au avut recente modificări legislative asupra distribuției și disponibilității produselor a.u.v. în România. Dintre consecințele sunt prezentate dificultățile legate de înțelegerea și adaptarea medicilor veterinari și a farmaciilor veterinare la noile rețete tipizate, tendința crescută de transformare a farmaciilor în pet shop-uri, problemele de pe piața muncii și penuria de medici veterinari farmaciști, discriminarea negativă în activitățile de inspecție și control, slaba reacție a autorităților și nu în ultimul rând ineficiența dialogului social.

#### Abstract

This presentation gives a brief overview of the impact that recent legislative changes have had on the distribution and availability of a.u.v. in Romania. Among the consequences are the difficulties related to the understanding and adaptation of veterinarians and veterinary pharmacies to the new standardized prescriptions, the increased tendency to transform pharmacies into pet shops, labor market problems and the shortage of veterinarians pharmacists, and negative discrimination in activities. inspection and control, the weak reaction of the authorities, and last but not least the inefficiency of the social dialogue.



## INTRODUCEREA OBLIGATIVITĂȚII REȚETELOR TIPIZATE

### - CONSECINȚE (1)

- Medicii veterinari manifestă ezitări sau întârzieri în adoptarea noilor tipizate. Cauze: inerție, comoditate, neacceptarea unei responsabilități suplimentare, costuri
- Farmaciile veterinare ezită să mai cumpere PMV care se vând pe bază de rețetă deoarece nu pot să le revândă și riscă să fie sancționate sau să le expire produsele, ceea ce scade nivelul de disponibilitate a PMV pentru populație

## INTRODUCEREA OBLIGATIVITĂȚII REȚETELOR TIPIZATE

### - CONSECINȚE (2)

- A crescut nivelul tranzacțiilor "la negru" cu PMV, deoarece prezintă avantajul că nefiind înregistrate achizițiile, pot fi revândute către populație fără riscul de a fi depistați și sancționați la un control ulterior
- Crește riscul apariției falsurilor, copiilor ilegale ale PMV care necesită rețetă, ceea ce **amplifică tocmai fenomenele pentru a căror combatere a fost instituit sistem rețetelor**, ex. antibioretistența indusă de un produs cu eficiență antimicrobiană scăzută
- A fost detectată o tendință a farmaciilor veterinare de a se închide sau reprofila ca petshopuri

## INTRODUCEREA OBLIGATIVITĂȚII REȚETELOR TIPIZATE

### - CONSECINȚE (3)

- Există situații în care **medicii veterinari** interpretează legea ca **un abuz și refuză să coopereze**
- Au fost identificate numeroase cazuri în care clienții se prezintă la farmacie fără rețetă motivând că **medicul nu a vrut să elibereze rețetă pentru un deparazitant extern de animal sau de adăpost**

## OBLIGAȚIA FARMACIILOR DE A ANGAJA MEDICII VETERINARI CU PROGRAM INTEGRAL - DIFICULTĂȚI -

- Nu se găsesc suficienți medici veterinari pentru angajare
- Nu se poate asigura un salariu motivant pentru medicul veterinar de farmacie
- Medicul concesionar nu poate funcționa în paralele și la farmacie, mai ales dacă distanța între cele două depășește 30 de km

## OBLIGAȚIA FARMACIILOR DE A ANGAJA MEDICII VETERINARI CU PROGRAM INTEGRAL - CONSECINȚE -

- Localitățile izolate sau depărtate de orașele mari sunt practic lipsite de asistență medicală veterinară. Este o situație care trenează de ani de zile fiind bine cunoscute luptele pentru concesiunile din jurul marilor orașe, de fapt singurele atractive pentru medici
- Medicii care, din dorința de a se adapta situației din teren, deschiseseră mai multe farmacii sau puncte farmaceutice în aceste localități izolate vor fi nevoiți să le închidă fiind imposibil să găsești medici veterinari care locuiesc în zonă și care să accepte un salariu la nivelul încasărilor unui astfel de punct de lucru

## INTRODUCEREA OBLIGATIVITĂȚII REȚETELOR TIPIZATE - CONSECINȚE (4)

- Medicii veterinari refuză să elibereze rețete deoarece, în acest caz ar trebui să încaseze și taxa de consultație. Acest fapt le prejudiciază relația cu proprietarul de animale care refuză să plătească un cost suplimentar, iar consecințele pot fi majore pentru medicul concesionar deoarece, preocuparea sa majoră și sursa de venit principală o constituie acțiunile sanitare veterinare contractate cu DSVSA. Ori, în cadrul deteriorării relației cu proprietarii, riscă să nu mai fie primiți să efectueze aceste acțiuni.

## ELIMINAREA DISCRIMINĂRII NEGATIVE ÎN ACȚIUNILE DE INSPECȚIE ȘI CONTROL

- Autoritățile competente supun distribuitorii de produse medicinale veterinare la acțiuni de control cu o frecvență disproporționat de mare în raport cu unitățile medicale veterinare de asistență
- Frecvența cu care acțiunile de control se finalizează cu sancționare este mult mai mare în cazul distribuitorilor de PMV comparativ cu alte unități controlate – ierarhia fiind: depozite- farmacii - cabinete

## DISPARIȚIA FUNCȚIEI DE ÎNDRUMARE / CONSULTANȚĂ ÎN ACȚIUNILE DE INSPECȚIE ȘI CONTROL, CU PREZENȚA EXCLUSIVĂ A LATURII SANȚIONATORII

- În contextul unei LEGISLAȚII STUFOASE și a unui MEDIU FLUID de reglementare și aliniere la legislația UE, distribuitorii nu au întotdeauna nici mijloacele, nici resursele necesare pentru a se alinia ritmului schimbărilor
- Se impune ca autoritățile să abordeze o politică de PARTENERIAT REAL cu societatea civilă prin orientarea spre creșterea importanței funcției de DISEMINARE A CUNOȘTINȚELOR, dobândite adesea prin participarea la programe de pregătire organizate de instituțiile comunitare europene

## LIPSA DE REACȚIE A AUTORITĂȚILOR SANITARE VETERINARE ÎN COMBATEREA "PIEȚEI NEGRE" PMV

- Tematica controalelor vizează rar sau deloc aceste aspecte
- Prezența pe piață a unor produse contrafăcute, cu eficiență scăzută sau chiar periculoase nu a declanșat nicio campanie de depistare și combatere
- Tranzacționarea "la negru", fără niciun document legal, a unor produse cu destinație în terapia veterinară permite eludarea totală a actualelor politici de control care au ca țintă numai tranzacțiile legale, care prezintă trasabilitate și vizibilitate pentru autoritățile de control

## INEFICIENȚA DIALOGULUI SOCIAL CU AUTORITĂȚILE

- Aceasta determină pasivitate și resemnare la nivelul distribuitorilor
- Semnalarea către autorități a dificultăților și problemelor distribuitorilor nu a generat un dialog real cu autoritățile, aspectele negative reclamate persistând și devenind cronice
- A fost semnalat o lipsă de încredere accentuată în demersurile de organizare și apărare a intereselor distribuitorilor motivată de rigiditatea autorităților și de teama repercursiunilor

**Vă mulțumesc!**

**Dr. Paul CHIȚONU**

Șef Departament Marketing & Vânzări

ROMVAC Company SA